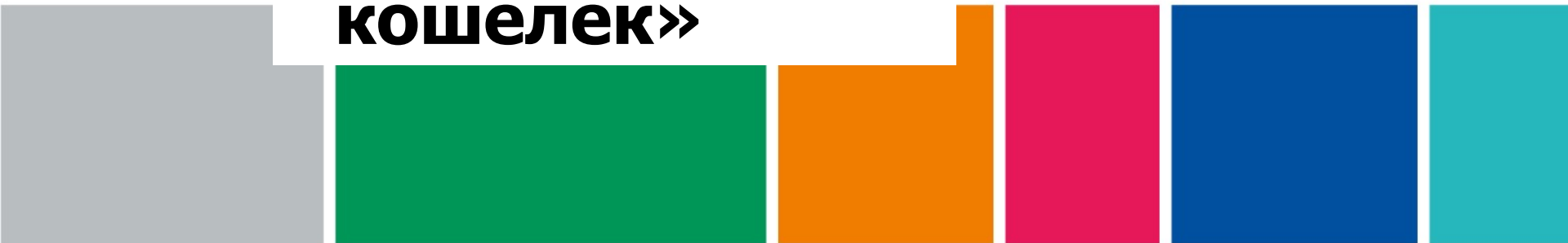




«Римский кошелек»



Финансовое просвещение детей и молодежи

Смоленская область

**Муниципальное бюджетное общеобразовательное учреждение «Средняя школа № 33»
г.Смоленска,**

Басакова Кристина Федоровна (89156427462, k.basakova@yandex.ru)

«Завтрак римского

школьника»

В римской таверне порция каши с мёдом стоит 2 сестерция, а стакан воды с лимоном – 1 сестерций. Мальчик Луций каждый день тратит на завтрак 3 сестерция.

1. Сколько дней он сможет завтракать, если у него есть 21 сестерций?
 2. Почему римские школьники часто завтракали именно кашей с мёдом и водой с лимоном, а не мясом?
 3. Если у Луция ограниченный бюджет на завтраки, какие два способа сэкономить он может придумать, не отказываясь от еды полностью?
- 

«Завтрак римского

школьника»

В римской таверне порция каши с мёдом стоит 2 сестерция, а стакан воды с лимоном – 1 сестерций. Мальчик Луций каждый день тратит на завтрак 3 сестерция.

1. Сколько дней он сможет завтракать, если у него есть 21 сестерций? - 7 дней.

2. Почему римские школьники часто завтракали именно кашей с мёдом и водой с лимоном, а не мясом? - Мясо было дорогим, каша – дешёвая и сытная еда простых граждан

3. Если у Луция ограниченный бюджет на завтраки, какие два способа сэкономить он может придумать, не отказываясь от еды полностью?

-1. Можно иногда заменять мёд на более дешёвый инжир или сухофрукты.

2. Пить простую воду из фонтана (бесплатно) вместо воды с лимоном.

3. Покупать продукты на рынке и готовить кашу дома – это дешевле, чем есть в таверне.

Планируя мелкие траты, можно продлить бюджет на несколько дней.



«Покупка на рынке»

Гай заметил, что при покупке сразу двух амфор масла продавец делает скидку (обычная цена одной амфоры – 9 сестерциев, а при покупке двух – по 8). Гай купил 2 амфоры оливкового масла по 8 сестерциев каждая и заплатил продавцу 20 сестерциев.

- 1. Сколько сдачи он должен получить?**
 - 2. Что такое амфора и почему масло в Риме хранили именно в амфорах?**
 - 3. Почему выгодно покупать товары оптом, и какой риск при этом существует?**
- 

«Покупка на рынке»

Гай заметил, что при покупке сразу двух амфор масла продавец делает скидку (обычная цена одной амфоры – 9 сестерциев, а при покупке двух – по 8). Гай купил 2 амфоры оливкового масла по 8 сестерциев каждая и заплатил продавцу 20 сестерциев.

- 1. Сколько сдачи он должен получить?** - 4 сестерция.
- 2. Что такое амфора и почему масло в Риме хранили именно в амфорах?** Амфора – глиняный сосуд для хранения масла, вина, соусов; защищает от света и сохраняет вкус.
- 3. Почему выгодно покупать товары оптом, и какой риск при этом существует?** Выгода: меньше тратишь на каждую единицу товара (экономия 2 сестерция). Риск: масло может испортиться, если не использовать быстро, или деньги заморожены в товаре, а не лежат «на чёрный день».

Оптовая покупка выгодна только для товаров, которые долго хранятся и точно пригодятся.



«Копилка легионера»

Римский легионер получает жалование 300 денариев в год. Он хочет купить новый щит за 80 денариев и меч за 120 денариев.

- 1. Сколько денег у него останется после этих покупок, если он уже потратил 50 денариев на сандалии?**
- 2. Почему легионер сам покупал оружие, а не получал от государства?**
- 3. Легионер может купить новый щит, а может отремонтировать старый за 30 денариев. Какой вариант выгоднее в долгосрочной перспективе?**

Придумайте ситуацию, когда ремонт лучше, чем

«Копилка легионера»

Римский легионер получает жалование 300 денариев в год. Он хочет купить новый щит за 80 денариев и меч за 120 денариев.

1. Сколько денег у него останется после этих покупок, если он уже потратил 50 денариев на сандалии?-50 денариев.

2. Почему легионер сам покупал оружие, а не получал от государства? -Так было в ранней республике – это приучало беречь вещи и поддерживало оружейные мастерские.

3. Легионер может купить новый щит, а может отремонтировать старый за 30 денариев. Какой вариант выгоднее в долгосрочной перспективе? Придумайте ситуацию, когда ремонт лучше, и когда лучше купить новый.

- Ремонт выгоднее, если щит ещё крепкий и прослужит ещё год-два (экономия 50 денариев).
- Новый щит лучше, если старый ремонтируют уже третий раз и он быстро ломается – тогда частые ремонты в сумме обходятся дороже

«Семейный бюджет патриция»

У патриция Корнелия месячный доход 2000 сестерциев. На еду – 500, на рабов – 700, на развлечения – 300, остальное откладывает.

1. Сколько он сбережёт за год?
 2. Кто такие патриции и чем их бюджет отличался от бюджета плебеев?
 3. Корнелий хочет накопить на загородную виллу за 24 000 сестерциев. Сколько лет ему придётся копить, если он продолжит откладывать по 500 в месяц? Как он может ускорить накопление?
- 

«Семейный бюджет патриция»

У патриция Корнелия месячный доход 2000 сестерциев. На еду – 500, на рабов – 700, на развлечения – 300, остальное откладывает.

1. Сколько он сбережёт за год? 500 в месяц, 6000 в год.

2. Кто такие патриции и чем их бюджет отличался от бюджета плебеев?

Патриции – знатные богатые семьи, могли откладывать; плебеи – простые граждане, жили от зарплаты до зарплаты.

3. Корнелий хочет накопить на загородную виллу за 24 000 сестерциев. Сколько лет ему придётся копить, если он продолжит откладывать по 500 в месяц? Как он может ускорить накопление?

$24\,000 \div 500 = 48$ месяцев = 4 года.

Ускорить можно:

- сократить развлечения (300 в месяц) и добавить их к сбережениям – тогда выйдет 800 в месяц, и накопит за 30 месяцев (2,5 года);
- вложить часть сбережений в торговлю или аренду земли, чтобы получать дополнительный доход.

Вывод: Чтобы быстрее достичь финансовой цели, нужно либо больше зарабатывать, либо меньше тратить на удовольствия.



«Выгодная покупка»

Туника: шерстяная 40 сестерциев, льняная 25. Скидка 20%.

- 1. На сколько дешевле льняная после скидки?**
 - 2. Что такое Сатурналии и почему на них делали скидки?**
 - 3. Покупатель хочет взять две туники – одну себе и одну в подарок брату. Он может купить две шерстяные, две льняные или одну шерстяную и одну льняную. Какой набор самый дешёвый после скидки? Почему иногда выгоднее купить вещь дороже, но более качественную?**
- 

«Выгодная покупка»

Туника: шерстяная 40 сестерциев, льняная 25. Скидка 20%.

1. На сколько дешевле льняная после скидки? 12 сестерциев.

2. Что такое Сатурналии и почему на них делали скидки? Праздник в декабре, распродажи как современный рождественский сезон.

3. Покупатель хочет взять две туники – одну себе и одну в подарок брату. Он может купить две шерстяные, две льняные или одну шерстяную и одну льняную. Какой набор самый дешёвый после скидки? Почему иногда выгоднее купить вещь дороже, но более качественную?

Цены после скидки: шерстяная 32, льняная 20.

- Две шерстяные: 64
- Две льняные: 40
- Одна+одна: 52

Самый дешёвый – две льняные (40).

Но если брат живёт в холодной провинции, шерстяная туника согреет и прослужит дольше – тогда переплата сейчас (на 12 сестерциев) окупится тем, что не придётся покупать новую через полгода. Самая низкая цена – не всегда самая выгодная. Нужно учитывать качество и условия использования.



«Налоги в провинции»

Крестьянин собрал 800 кг зерна, налог $1/10$, семье оставляет 500 кг, остальное продаёт по 2 сестерция/кг.

1. Сколько выручит?

2. Почему провинции платили налог зерном, а не деньгами?

3. Крестьянин может заплатить налог сразу зерном (80 кг) или продать 80 кг на рынке и отдать деньгами. Цена зерна на рынке сейчас 2 сестерция, но через месяц упадет до 1,5 из-за большого урожая. Что ему выгоднее – заплатить сейчас зерном или деньгами, продав зерно позже? Почему?

«Налоги в провинции»

Крестьянин собрал 800 кг зерна, налог 1/10, семье оставляет 500 кг, остальное продаёт по 2 сестерция/кг.

1. Сколько выручит? 440 сестерциев.

2. Почему провинции платили налог зерном, а не деньгами? Риму нужно было продовольствие для армии и столицы, десятину было проще собирать зерном.

3. Крестьянин может заплатить налог сразу зерном (80 кг) или продать 80 кг на рынке и отдать деньгами. Цена зерна на рынке сейчас 2 сестерция, но через месяц упадет до 1,5 из-за большого урожая. Что ему выгоднее – заплатить сейчас зерном или деньгами, продав зерно позже? Почему?

Если заплатит зерном сейчас – потеряет 80 кг, которые при продаже дали бы 160 сестерциев (по 2).

Если продаст зерно через месяц по 1,5 – получит 120 сестерциев. Налог деньгами всё равно 160? Нет, налог фиксирован в зерне, но если платить деньгами, то по текущей рыночной цене. Обычно налог считают в зерне, но разрешают заменять деньгами по цене на день уплаты.

Выгоднее заплатить зерном сейчас, потому что цена зерна упадет. Продавать

«Инфляция при императоре»

Цена курицы: 4 сестерция, через год +25%, ещё через год +20% от новой цены.

1.Новая цена?

2.Что такое инфляция и почему при Нероне цены росли?

3.У бабушки Марции есть сбережения – 100 сестерциев в сундуке. За два года цены выросли, как в задаче (с 4 до 6 за курицу). Что произошло с покупательной способностью её сбережений? Сколько куриц она могла купить в начале и сколько в конце? Что ей следовало сделать, чтобы сохранить богатство?

«Инфляция при императоре»

Цена курицы: 4 сестерция, через год +25%, ещё через год +20% от новой цены.

1.Новая цена? 6 сестерциев.

2.Что такое инфляция и почему при Нероне цены росли? Инфляция-обесценивание денег. Императоры портили монету (снижали содержание серебра), деньги обесценивались.

3.У бабушки Марции есть сбережения – 100 сестерциев в сундуке. За два года цены выросли, как в задаче (с 4 до 6 за курицу). Что произошло с покупательной способностью её сбережений? Сколько куриц она могла купить в начале и сколько в конце? Что ей следовало сделать, чтобы сохранить богатство?

В начале: $100 \div 4 = 25$ куриц.

В конце: $100 \div 6 \approx 16$ куриц (и 4 сестерция сдачи не хватает на 17-ю).

Потеряла возможность купить 9 куриц.

Чтобы сохранить сбережения, нужно было:

- купить на 100 сестерциев товары (зерно, масло, инструменты), которые не теряют цену;

- обменять сестерции на золотые монеты (они дорожают при дефице серебра)

«Кредит у ростовщика»

Ремесленник взял 300 денариев в долг под 10% годовых, зарабатывает 500, потратит на жизнь 300.

1.Сможет ли расплатиться?

2.Кто такие ростовщики и почему их не любили?

3.Что ремесленнику следовало проверить или сделать ДО того, как брать кредит, чтобы не попасть в долговую яму?

Попробуйте сформулировать три «золотых правила» заёмщика.



«Кредит у ростовщика»

Ремесленник взял 300 денариев в долг под 10% годовых, заработает 500, потратит на жизнь 300.

1.Сможет ли расплатиться? Долг 330, остаётся после расходов 200 – не может, останется должен 130.

2.Кто такие ростовщики и почему их не любили? Давали деньги под высокие проценты, забирали имущество за неуплату.

3.Что ремесленнику следовало проверить или сделать ДО того, как брать кредит, чтобы не попасть в долговую яму? Попробуйте сформулировать три «золотых правила» заёмщика.

1. Точно рассчитать, сможешь ли ты вернуть сумму с процентами после всех обязательных расходов.

2. Сравнить проценты у разных ростовщиков – может, есть дешевле.

3. Предусмотреть запас на случай, если доход окажется меньше ожидаемого (например, не 500, а 450).

В случае ремесленника он ошибся – не учёл, что после расходов на жизнь остаётся только 200, а нужно 330.

Кредит – это риск. Бери только если уверен, что остатка доходов хватит на

«Аренда торговой лавки»

В Риме ремесленник Марк арендует небольшую лавку на Тусцианской улице. Аренда стоит 400 сестерциев в месяц. В хороший месяц Марк зарабатывает 1200 сестерциев, а в плохой – только 700. На сырьё и инструменты у него уходит 300 сестерциев каждый месяц независимо от выручки.

1.Какую чистую прибыль (доход после аренды и расходов на сырьё) Марк получит в хороший месяц и в плохой месяц? Сможет ли он вообще покрыть аренду в плохой месяц?

2.Почему в Древнем Риме многие ремесленники предпочитали арендовать лавки, а не покупать их, даже если покупать было возможно?

3.Марк хочет защитить себя от плохих месяцев. Он может:
А) каждый месяц откладывать 10% от хорошей прибыли в «подушку безопасности»; Б) договориться с хозяином об аренде не 400, а 350 сестерциев, но подписать договор сразу

«Аренда торговой лавки»

В Риме ремесленник Марк арендует небольшую лавку на Тусцианской улице. Аренда стоит 400 сестерциев в месяц. В хороший месяц Марк зарабатывает 1200 сестерциев, а в плохой – только 700. На сырьё и инструменты у него уходит 300 сестерциев каждый месяц независимо от выручки.

1. Какую чистую прибыль (доход после аренды и расходов на сырьё) Марк получит в хороший месяц и в плохой месяц? Сможет ли он вообще покрыть аренду в плохой месяц?

- Хороший месяц: $1200 - 400 \text{ (аренда)} - 300 \text{ (сырьё)} = 500$ сестерциев прибыли.
- Плохой месяц: $700 - 400 - 300 = 0$ сестерциев прибыли (выручка равна сумме аренды и сырья, ничего не остаётся).
- В плохой месяц аренду покрыть сможет, но без прибыли.

2. Почему в Древнем Риме многие ремесленники предпочитали арендовать лавки, а не покупать их, даже если покупать было возможно?

Покупка недвижимости требовала очень крупной суммы сразу (например, 20–30 тысяч сестерциев). Ремесленники часто не имели таких сбережений. Аренда позволяла начать дело с небольшим стартовым капиталом. Кроме того, лавку можно было сменить, если улица становилась менее проходной. Это снижало риск.

3. Марк хочет защитить себя от плохих месяцев. Он может: А) каждый месяц откладывать 10% от хорошей прибыли в «подушку безопасности»; Б) договориться с хозяином об аренде не 400, а 350 сестерциев, но подписать договор сразу на 2 года. Какой вариант надёжнее и почему? Что ещё может сделать Марк, чтобы пережить несколько плохих месяцев подряд?

Вариант А (подушка безопасности) надёжнее, потому что не связывает Марка долгим договором. Если на той же улице откроется конкурент или упадёт спрос, он сможет переехать.

При варианте Б он сэкономит 50 сестерциев в месяц, но при ухудшении дела будет вынужден платить аренду 2 года, даже если закроет лавку – это риск.

Дополнительные советы Марку:

- иметь запас денег минимум на 2–3 месяца аренды и сырья;
- диверсифицировать товары, чтобы в плохой месяц продавать хотя бы что-то;

«Дорога и амортизация повозки»

Римский торговец Тит возит керамику из Капуи в Рим по Аппиевой дороге. Новая повозка стоит 2400 сестерциев. Каждые 10 поездок повозка изнашивается настолько, что её стоимость падает на 10% от текущей. За одну поездку Тит зарабатывает 500 сестерциев (выручка минус корм лошадям и плата за проезд на мостах). После 30 поездок он планирует продать повозку.

1. Сколько всего чистой прибыли (заработанные деньги минус потеря стоимости повозки) получит Тит за 30 поездок, если после каждой десятой поездки стоимость повозки уменьшается на 10% от текущей? Начальная стоимость – 2400. Продаёт он её по остаточной стоимости после 30 поездок.

Подсказка: нужно рассчитать стоимость после 10, 20 и 30 поездок, а затем общий износ.

2. Что такое Аппиева дорога и почему римляне покрывали её каменными плитами, а не просто утрамбовывали землю?

3. Тит может купить новую повозку за 2400 или поддержанную (после 20 поездок другого торговца) за 1800. Поддержанная также будет терять

«Дорога и амортизация повозки»

Римский торговец Тит возит керамику из Капуи в Рим по Аппиевой дороге. Новая повозка стоит 2400 сестерциев. Каждые 10 поездок повозка изнашивается настолько, что её стоимость падает на 10% от текущей. За одну поездку Тит зарабатывает 500 сестерциев (выручка минус корм лошадям и плата за проезд на мостах). После 30 поездок он планирует продать повозку.

1. Сколько всего чистой прибыли (заработанные деньги минус потеря стоимости повозки) получит Тит за 30 поездок, если после каждой десятой поездки стоимость повозки уменьшается на 10% от текущей? Начальная стоимость – 2400. Продаёт он её по остаточной стоимости после 30 поездок.

Подсказка: нужно рассчитать стоимость после 10, 20 и 30 поездок, а затем общий износ.

После 10 поездок: $2400 \times 0,9 = 2160$ сестерциев (износ 240); После 20 поездок: $2160 \times 0,9 = 1944$ сестерция (износ 216); После 30 поездок: $1944 \times 0,9 = 1749,6$ сестерция (износ 194,4); Общий износ (потеря стоимости) = $2400 - 1749,6 = 650,4$ сестерция; Заработок за 30 поездок: $30 \times 500 = 15\,000$ сестерциев; Чистая прибыль с учётом износа: $15\,000 - 650,4 = 14\,349,6$ сестерция. Продав повозку, он получит ещё 1749,6, но это не прибыль, а возврат части вложенного. Вопрос просит чистая прибыль = заработано минус потеря стоимости.

Ответ: 14 349,6 сестерция.

2. Что такое Аппиева дорога и почему римляне покрывали её каменными плитами, а не просто утрамбовывали землю?

Аппиева дорога – одна из самых старых и важных римских дорог (IV век до н.э.), связывала Рим с Капуей, позже с Брундизиумом. Каменное покрытие позволяло повозкам ехать быстро даже в дождь, не вязнуть в грязи, и дорога служила десятилетиями без ремонта. Это снижало износ колёс и упряжи – то есть экономило деньги торговцев и государства.

3. Тит может купить новую повозку за 2400 или поддержанную (после 20 поездок другого торговца) за 1800. Поддержанная также будет терять 10% стоимости каждые 10 поездок. Тит планирует сделать 30 поездок и потом продать повозку. Какой вариант выгоднее с учётом износа и конечной продажи? (Считать без учёта заработка от поездок – только расход на владение повозкой и возврат при продаже.)

Вариант 1 (новая): Купил за 2400, после 30 поездок продал за 1749,6. Чистый расход (убыток от владения) = $2400 - 1749,6 = 650,4$.

Вариант 2 (поддержанная): Купил за 1800. Её текущая стоимость соответствует стоимости после 20 поездок (1944 у новой, но тут цена ниже 1800 – возможно, торг). По условию: поддержанная уже имеет некоторый износ, но теряет 10% каждые 10 поездок от текущей стоимости.

Сделаем расчёт: начальная для Тита = 1800. После 10 поездок (всего у повозки станет 30 поездок от начала её жизни): $1800 \times 0,9 = 1620$. После 20 поездок (всего 40): $1620 \times 0,9 = 1458$. После 30 поездок Тита (всего 50): $1458 \times 0,9 = 1312,2$. Продаст за 1312,2. Чистый